Preissler

Verkaufsberater (m/w/d) für
Toyota Neu- & Gebrauchtwagen

Standort: Klingenberg
Arbeitszeit: Vollzeit



Bring deine Leidenschaft auf die Straße!

Seit über 50 Jahren steht die Autohaus Preissler GmbH in Klingenberg für persönliche Betreuung, Verlässlichkeit und echte Begeisterung für Mobilität. Als TOYOTA-Vertragspartner leben wir gemeinsam mit unserem Team das Motto „Entdecken. Fahren. Freuen." und geben jeden Tag alles dafür, dass sich unsere Kundinnen und Kunden gut aufgehoben fühlen.

Als modernes Autohaus legen wir Wert auf eine faire und ehrliche Beratung, kurze Entscheidungswege, ein professionelles Arbeitsumfeld sowie Kommunikation auf Augenhöhe – ob im Team oder mit unseren Kunden. Für unseren Einsatz wurden wir bereits mehrfach ausgezeichnet und zählen heute zu den Spitzenreitern unter den Toyota-Händlern am bayerischen Untermain.

Und wir wachsen weiter: Aktuell erweitern wir unseren Standort baulich und schaffen damit mehr Raum für Kunden, Fahrzeuge und unser Team. Jetzt fehlst nur noch du. Werde Teil unseres Teams und gestalte mit uns die Mobilität von morgen.

Deine Aufgaben – das erwartet dich:

- **Kundenbindung:** Ausbau und Betreuung langfristiger Kundenbeziehungen
- **Neukundenakquise:** Selbständige aktive Kundengewinnung im Bereich B2C und B2B
- **Eigenverantwortung:** Verantwortung für dein eigenes Vertriebsgebiet mit hohem Gestaltungsspielraum
- **Verkaufsberatung:** Umsetzung unserer Verkaufsstrategien und gezielter Einsatz verkaufsfördernder Maßnahmen
- **Verkaufsabwicklung:** Begleitung des gesamten Prozesses von der Bedarfsanalyse über die Probefahrt bis zur Auslieferung
- **Finanzdienstleistungen:** Beratung zu Leasing, Finanzierung und Kfz-Versicherung
- **CRM und Leadmanagement:** Pflege der Kunden- und Verkaufsdaten im CRM-System, inkl. digitalem Leadmanagement.
- **Veranstaltungen:** Repräsentation auf Messen und Events.

Das bringst du mit:

- •Eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- •Erste Erfahrung im Vertrieb, idealerweise in der Automobilbranche
- •Ein sympathisches, sicheres Auftreten und gute kommunikative Fähigkeiten
- •Kundenorientiertes und unternehmerisches Denken
- •Freude am Verkaufen: Jeder Abschluss motiviert dich für den nächsten
- •Begeisterung für Mobilität, ob Verbrenner, Hybrid oder Elektro
- •Eine selbstständige, proaktive und strukturierte Arbeitsweise
- •Führerschein Klasse B



Das bieten wir dir:

- Unbefristete Festanstellung bei einem wachsenden Partner des größten Automobilherstellers der Welt
- 30 Tage Urlaub:
- Attraktive, erfolgsbasierte Verdienstmöglichkeiten
- Junges, engagiertes Team
- Unterstützung durch ein professionelles Backoffice
- Eigenes Betreuungsgebiet mit etabliertem Kundenstamm
- Vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten
- Breites Produktportfolio: vom Kleinwagen im A-Segment bis zum Nutzfahrzeug mit 4,25 Tonnen
- Attraktive Mitarbeiterrabatte
- klar geregelte Samstagsdienste
- Dienstwagen oder Jobrad optional möglich

Du begeisterst dich für Autos und möchtest in einem starken Team durchstarten? Dann bist du bei uns genau richtig.
Sende uns deine Bewerbung mit deinem Gehaltswunsch und dem frühestmöglichen Startdatum an:
bewerbung@autohaus-preissler.de

Wir freuen uns auf dich!

www.autohaus-preissler.de