

Verkaufsberater (m/w/d) für Toyota Neufahrzeuge **– Schwerpunkt leichte Nutzfahrzeuge bis 3,5t**

Standort: Klingenberg & Außendienst

Arbeitszeit: Vollzeit



Starte mit uns durch – als Verkaufsberater für Toyota Nutzfahrzeuge!

Wir sind ein Autohaus-Verbund mit drei Standorten am Untermain und leben echte Partnerschaft – im Team und mit unseren Kunden. Toyota steht für Qualität, Zuverlässigkeit und starke Lösungen, besonders im Bereich Nutzfahrzeuge. Mit attraktiven Konditionen, individuellen Angeboten und bis zu 15 Jahren Toyota Relax Garantie bieten wir unseren Geschäftskunden echten Mehrwert.

Wenn du Lust hast, in einem modernen Umfeld mit kurzen Entscheidungswegen, offener Kommunikation und einem starken Team zu arbeiten, dann bist du bei uns genau richtig!

Deine Aufgaben – das erwartet dich:

- **Kundenbindung:** Du baust langfristige Beziehungen auf und betreust deine Kunden auf Augenhöhe.
- **Neukundenakquise:** Du gehst aktiv auf Unternehmen zu und gewinnst neue Geschäftspartner.
- **Eigenverantwortung:** Du übernimmst dein eigenes Vertriebsgebiet und gestaltest es nach deinen Ideen.
- **Beratung & Verkauf:** Du findest für jeden Kunden das passende Fahrzeug – vom ersten Gespräch bis zur Auslieferung.
- **Finanzdienstleistungen:** Du berätst zu Leasing, Finanzierung und Versicherung.
- **CRM & Datenpflege:** Du arbeitest digital und hältst deine Kundendaten immer aktuell.
- **Teamwork:** Du arbeitest eng mit Service, Disposition und Verwaltung zusammen.
- **Events & Messen:** Du repräsentierst unser Autohaus auf Veranstaltungen und organisierst kleine Kundenevents.

Das bringst du mit:

- Eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Erste Erfahrung im Vertrieb – idealerweise im Bereich Nutzfahrzeuge oder B2B
- Ein sicheres, sympathisches Auftreten und Spaß an Kommunikation
- Kundenorientiertes Denken und Handeln
- Begeisterung für Mobilität – egal ob Verbrenner, Hybrid oder Elektro
- Eigenständige, strukturierte Arbeitsweise
- Führerschein Klasse B und Wohnort in der Region
- Flexibilität für Samstagsdienste oder Einsätze an anderen Standorten



Das bieten wir dir:

- **Dienstwagen & Firmenhandy** – auch privat nutzbar
- **Unbefristeter Vertrag** – für maximale Sicherheit
- **30 Tage Urlaub** – Zeit zum Abschalten
- **Weiterbildung & Entwicklung** – wir fördern dich individuell
- **Jobrad-Option** – für nachhaltige Mobilität
- **Modernes Arbeitsumfeld** – mit flachen Hierarchien und Wertschätzung
- **Attraktive, erfolgsbasierte Vergütung** – dein Einsatz zahlt sich aus
- **Bestehender Kundenstamm** – für einen starken Start
- **Regelmäßige Schulungen** – von Toyota und externen Experten
- **Motiviertes Backoffice-Team** – das dir den Rücken freihält
- **Klare Samstagsregelung** – für gute Planbarkeit

Klingt gut? Dann bewirb dich jetzt!

Schick uns deine Unterlagen mit Gehaltswunsch und möglichem Starttermin an: bewerbung@autohaus-preissler.de

Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!